

**BÁO CÁO CỦA TỔNG GIÁM ĐỐC
VỀ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH NĂM 2025
VÀ KẾ HOẠCH KINH DOANH NĂM 2026**

Kính gửi: Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026

Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Chứng khoán LPBank (“LPBS”) xin báo cáo Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 (“ĐHĐCĐ”) kết quả hoạt động kinh doanh năm 2025 và kế hoạch kinh doanh năm 2026 của LPBS như sau:

I. TÌNH HÌNH KINH TẾ VÀ THỊ TRƯỜNG CHỨNG KHOÁN VIỆT NAM NĂM 2025

1. Tình hình kinh tế Việt Nam năm 2025

Năm 2025, kinh tế thế giới tiếp tục diễn biến phức tạp với nhiều yếu tố bất ổn từ địa chính trị, thương mại toàn cầu và rủi ro thiên tai, biến đổi khí hậu. Trong bối cảnh đó, kinh tế Việt Nam vẫn duy trì đà phục hồi và tăng trưởng tích cực nhờ sự điều hành chủ động, linh hoạt của Chính phủ và các cơ quan quản lý.

Các chỉ tiêu kinh tế vĩ mô cơ bản ổn định, lạm phát được kiểm soát, đầu tư công được thúc đẩy và dòng vốn đầu tư nước ngoài tiếp tục ghi nhận kết quả tích cực. Đây là những yếu tố góp phần củng cố niềm tin của nhà đầu tư, hỗ trợ thị trường tài chính và tạo điều kiện thuận lợi cho hoạt động huy động vốn.

Đối với ngành chứng khoán, môi trường vĩ mô ổn định là nền tảng hỗ trợ nhu cầu đầu tư, giao dịch tài sản tài chính, đồng thời tạo điều kiện để các công ty chứng khoán mở rộng hoạt động kinh doanh, phát triển dịch vụ và gia tăng quy mô khách hàng.

2. Tình hình thị trường chứng khoán Việt Nam năm 2025

Năm 2025, thị trường chứng khoán Việt Nam tiếp tục tăng trưởng tích cực về điểm số, thanh khoản và quy mô vốn hóa. Chỉ số VN-Index kết thúc năm ở mức 1.784,49 điểm, tăng 40,87% so với đầu năm; vốn hóa thị trường cổ phiếu đạt gần 10 triệu tỷ đồng, tương đương khoảng 78% GDP.

Diễn biến thuận lợi của thị trường đã hỗ trợ tích cực cho hoạt động của các công ty chứng khoán, đặc biệt tại các mảng môi giới, cho vay ký quỹ, tư vấn tài chính doanh nghiệp và phát triển khách hàng. Bên cạnh đó, kỳ vọng nâng hạng thị trường tiếp tục

là yếu tố hỗ trợ quan trọng, mở ra cơ hội nâng cao năng lực cạnh tranh, mở rộng thị phần và phát triển bền vững cho các công ty chứng khoán.

II. TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH CỦA LPBS NĂM 2025

1. Tình hình hoạt động kinh doanh

Năm 2025, LPBS ghi nhận sự tăng trưởng mạnh cả về quy mô hoạt động và hiệu quả kinh doanh. Tổng tài sản đạt 29.932 tỷ đồng, tăng 490,81% so với năm 2024; vốn điều lệ tăng từ 3.888 tỷ đồng lên 12.668 tỷ đồng, qua đó củng cố năng lực tài chính và tạo điều kiện mở rộng hoạt động kinh doanh.

Trên cơ sở nền tảng vốn được tăng cường, Công ty đã đẩy mạnh triển khai các hoạt động kinh doanh cốt lõi và bước đầu khai thác hiệu quả nguồn lực mới. Tổng doanh thu năm 2025 đạt 1.690 tỷ đồng, tăng 768,47% so với năm trước; lợi nhuận trước thuế đạt 653 tỷ đồng, tăng 552,98% so với năm 2024. Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh tiếp tục chiếm tỷ trọng chủ yếu trong tổng lợi nhuận trước thuế, cho thấy kết quả tăng trưởng của Công ty đến từ hoạt động kinh doanh cốt lõi và có chất lượng.

So với kế hoạch năm 2025, LPBS đã hoàn thành vượt mức các chỉ tiêu đề ra, với tổng doanh thu đạt 166% kế hoạch và lợi nhuận trước thuế đạt 130% kế hoạch năm 2025. Kết quả này phản ánh định hướng điều hành phù hợp, hiệu quả sử dụng vốn được cải thiện và năng lực tổ chức thực hiện của Công ty trong bối cảnh quy mô hoạt động được mở rộng đáng kể. Cụ thể như sau:

Bảng 1. Một số chỉ tiêu hoạt động sản xuất kinh doanh của LPBS

Đơn vị: Tỷ đồng

Chỉ tiêu	Năm 2024	Năm 2025	% tăng/giảm
Tổng giá trị tài sản	5.066	29.932	490,81%
Tổng Doanh thu	195	1.690	768,47%
Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	100	653	553,12%
Lợi nhuận trước thuế TNDN	100	653	552,98%
Lợi nhuận sau thuế TNDN	80	522	549,58%

Hg

Bảng 2. Tình hình kinh doanh của LPBS năm 2025 so với kế hoạch*Đơn vị: Tỷ đồng*

TT	Chỉ tiêu	Thực hiện năm 2024	Thực hiện năm 2025	Kế hoạch năm 2025	Tỷ lệ thực hiện so với kế hoạch năm 2025 (%)	Tăng/giảm so với thực hiện năm 2024 (%)
1	Tổng doanh thu	195	1.690	1.015	166%	768%
2	Lợi nhuận trước thuế	100	653	503	130%	553%
3	Cổ tức	0%	0%	0%		

2. Các vấn đề quan trọng khác đã thực hiện trong năm 2025

Thực hiện định hướng của Đại hội đồng cổ đông và chỉ đạo của Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc đã giám sát các bộ phận liên quan thực hiện và hoàn thành các mục tiêu quan trọng trong năm 2025, tóm tắt như sau:

- Tăng vốn điều lệ từ 3.888 tỷ đồng lên 12.668 tỷ đồng theo Giấy phép điều chỉnh số 118/GPĐC-UBCK.
- Được phép phân phối chứng chỉ quỹ đại chúng theo Giấy chứng nhận số 457/GCN-UBCK do Ủy ban Chứng khoán Nhà nước cấp.
- Lần đầu được đăng ký chào bán chứng quyền có đảm bảo theo Giấy chứng nhận chào bán chứng quyền có đảm bảo do Ủy ban Chứng khoán Nhà nước cấp.
- Thành lập Chi nhánh Cát Linh
- Phát triển mạng lưới khách hàng, đẩy mạnh hoạt động môi giới:
 - Năm 2025, LPBS mở mới hơn 17.304 tài khoản, nâng tổng số tài khoản lên 25.581, gấp 1,4 lần so với cuối năm 2024. Tổng giá trị giao dịch đạt 111.570 tỷ đồng, gấp 3,4 lần so với năm 2024; giá trị tài sản ròng quản lý đạt trên 57.337 tỷ đồng, gấp 3,4 lần năm 2024. Tính tới quý 4/2025, thị phần môi giới cơ sở của LPBS tại HSX đạt 1,22%.
 - Từ đầu năm 2025, Công ty đã vận hành hệ thống giao dịch trái phiếu riêng lẻ, cải tiến sản phẩm và dịch vụ nhằm đáp ứng nhu cầu đa dạng của khách hàng. Trong năm 2025, giá trị giao dịch trái phiếu của LPBS đạt hơn 17.963 tỷ đồng.
- Về phát triển hạ tầng công nghệ:
 - Công ty đầu tư nghiên cứu và triển khai nền tảng giao dịch chứng khoán tương thích với nền tảng KRX của Sở Giao dịch Chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh. Hệ thống được xây dựng với kiến trúc linh hoạt, có khả năng mở rộng và tích hợp với các công nghệ mới.
 - Công ty tập trung phát triển LPTrade+, ứng dụng đầu tư số hóa toàn diện tích hợp nhiều sản phẩm tài chính bao gồm cổ phiếu, trái phiếu, chứng chỉ quỹ, phái sinh và danh mục đầu tư mẫu. LPTrade+ áp dụng công nghệ dữ liệu lớn và trí

tuệ nhân tạo để đưa ra gợi ý đầu tư cá nhân hóa, hỗ trợ nhà đầu tư quản lý tài sản và ra quyết định nhanh chóng, phù hợp với khẩu vị rủi ro của từng khách hàng.

- Tập trung nâng cấp công nghệ, cải tiến sản phẩm dịch vụ và ứng dụng các công nghệ tiên tiến như AI, big data vào hoạt động kinh doanh.
- Phát triển nguồn nhân lực và nâng cao năng suất lao động
 - Kiện toàn mô hình tổ chức và bộ máy nhân sự chủ chốt.
 - Đầu tư cho công tác đào tạo, phát triển và quản lý nhân sự. Công ty chú trọng nâng cao chất lượng chuyên môn, kỹ năng nghiệp vụ và khả năng thích ứng công nghệ của đội ngũ cán bộ nhân viên.
 - Việc quản lý nhân sự được thực hiện trên cơ sở KPIs và SLA, gắn với lộ trình phát triển nghề nghiệp, chính sách đãi ngộ và cơ chế khuyến khích phù hợp nhằm thu hút và giữ chân nhân sự chất lượng cao, qua đó góp phần nâng cao năng suất lao động và hiệu quả hoạt động toàn hệ thống.

III. KẾ HOẠCH VÀ GIẢI PHÁP ĐỀ XUẤT CỦA LPBS NĂM 2026

1. Kế hoạch kinh doanh năm 2026

Năm 2026, định hướng duy trì tăng trưởng kinh tế, kiểm soát lạm phát và giữ vững ổn định vĩ mô được kỳ vọng sẽ tiếp tục hỗ trợ sự phát triển của thị trường vốn và thị trường chứng khoán.

Đối với ngành chứng khoán, đây là nền tảng thuận lợi cho thanh khoản thị trường, nhu cầu sử dụng dịch vụ môi giới, cho vay ký quỹ, tư vấn tài chính doanh nghiệp và phân phối sản phẩm đầu tư. Bên cạnh đó, lộ trình nâng hạng thị trường tiếp tục là động lực hỗ trợ quan trọng trong trung và dài hạn.

Trên cơ sở đánh giá bối cảnh thị trường, dự địa tăng trưởng của ngành và năng lực hoạt động của Công ty, Ban Tổng Giám đốc xây dựng kế hoạch kinh doanh năm 2026 theo định hướng tăng trưởng gắn với an toàn, hiệu quả và phát triển bền vững.

Ban Tổng Giám đốc đặt ra kế hoạch kinh doanh cho năm 2026 với một số chỉ tiêu tài chính chính như sau:

Bảng 3: Kế hoạch kinh doanh năm 2026

Đơn vị: Tỷ đồng

TT	Chỉ tiêu	Thực hiện năm 2025	Kế hoạch năm 2026	Tăng/giảm so với thực hiện năm 2025 (%)
1	Tổng doanh thu	1.690	3.800	125%
2	Lợi nhuận trước thuế	653	1.700	160%
3	Cổ tức	0%	Dự kiến là 0%	

Bên cạnh đó, Ban Tổng Giám đốc đã đề ra một số nhiệm vụ trọng tâm như sau:

- Thực hiện chào bán cổ phần lần đầu ra công chúng, niêm yết cổ phiếu tại Sở Giao dịch Chứng khoán thành phố Hồ Chí Minh.
- Bổ sung triển khai nghiệp vụ kinh doanh Chứng khoán Phái Sinh nhằm đa dạng hóa dịch vụ và mở rộng cơ sở khách hàng
- Thay đổi tên Công ty.

2. Các giải pháp để thực hiện kế hoạch năm 2026

Để hoàn thành kế hoạch kinh doanh năm 2026, Ban Tổng Giám đốc xác định các nhóm giải pháp trọng tâm như sau:

- Thứ nhất, nâng cao năng lực tài chính và hiệu quả sử dụng vốn. Công ty sẽ chủ động cơ cấu nguồn vốn theo hướng hợp lý, tối ưu chi phí vốn, đồng thời khai thác hiệu quả các nguồn vốn huy động từ phát hành, chào bán cổ phiếu, trái phiếu và các hạn mức tín dụng từ đối tác trên thị trường vốn.
- Thứ hai, phát triển mạnh các mảng kinh doanh cốt lõi. Trọng tâm là mở rộng hoạt động cho vay ký quỹ trên cơ sở kiểm soát rủi ro chặt chẽ, nâng cao khả năng tiếp cận vốn của nhà đầu tư và tối ưu hiệu quả sử dụng vốn. Tiếp tục đẩy mạnh hoạt động môi giới cổ phiếu, chứng quyền và các sản phẩm đầu tư khác, đồng thời, bổ sung triển khai nghiệp vụ kinh doanh Chứng khoán Phái Sinh nhằm đa dạng hóa dịch vụ và mở rộng cơ sở khách hàng.
- Thứ ba, đa dạng hóa danh mục tài sản và nguồn thu. Bên cạnh hoạt động cho vay ký quỹ, Công ty sẽ phân bổ vốn vào các tài sản tài chính phù hợp như trái phiếu, chứng chỉ tiền gửi và cổ phiếu, qua đó nâng cao hiệu quả sử dụng vốn, ổn định khả năng sinh lời và giảm mức độ phụ thuộc vào từng nguồn thu riêng lẻ.
- Thứ tư, nâng cao chất lượng dịch vụ và trải nghiệm khách hàng. Công ty tập trung hoàn thiện nền tảng giao dịch, phát triển các gói sản phẩm phù hợp với từng nhóm khách hàng, tăng mức độ gắn kết và mở rộng tệp khách hàng sử dụng dịch vụ. Đồng thời, tiếp tục hoàn thiện cơ chế quản trị rủi ro, ứng dụng công nghệ trong giám sát an toàn tài khoản và quản lý danh mục cho vay ký quỹ.
- Thứ năm, đẩy mạnh đầu tư công nghệ và chuyển đổi số. Công ty ưu tiên triển khai các dự án mang lại hiệu quả nhanh, đồng thời đầu tư cho các giải pháp có tính nền tảng, phục vụ phát triển kinh doanh, nâng cao chất lượng dịch vụ và tự động hóa quy trình vận hành.
- Thứ sáu, kiện toàn mô hình tổ chức, phát triển nguồn nhân lực và kiểm soát chi phí. Công ty tiếp tục hoàn thiện mô hình hoạt động theo hướng chuyên môn hóa, nâng cao chất lượng đội ngũ nhân sự thông qua tuyển dụng và đào tạo, đồng thời kiểm soát chặt chẽ chi phí hoạt động, cải thiện tỷ lệ chi phí trên thu nhập và nâng cao hiệu quả vận hành.

Hg

Ban Tổng Giám đốc trân trọng báo cáo và kính trình Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 xem xét, thông qua.

Ký

Nơi nhận:

- Như trên;
- HĐQT, Thư ký HĐQT;
- DVNB.

TỔNG GIÁM ĐỐC

[Handwritten signature]
Hoàng Việt Anh

